



外贸私域出海 Google 全案集成营销



用富通天下 做天下生意

www.joinf.com

一个时代 一种做生意的方式

今天，中国有工商登记的外贸从业主体已逾480万。因为疫情，展会停摆，加之B2B网站20年来陈旧的服务模式(靠搜索排名、拼抢公域流量，能被点击展示的企业极其有限)，传统落后的营销方式已经无法满足这么大群体量的海外市场开发需求。

更讽刺的是：B2B网站还扮演“流量中间商”的角色！他们自己在搜索引擎、社交媒体上宣传引流，把成本1-2元的访问流量，以P4P、顶展等形式，至少10倍的竞价贩卖给B2B网站内的会员企业。

例如：从权威的流量分析网站 www.similarweb.com上查询可知，以B2B网站“A站”和“M站”为例，买家访问流量来自Google搜索的占比，分别高达53%和82%。

“A”站流量来源



数据来自 similarweb 2022 Q1-Q3 (不含中国流量)

“M”站流量来源



数据来自 similarweb 2022 Q1-Q3 (不含中国流量)

一个时代，一种做生意的方式；技术推动贸易变革。富通天下要在水电云时代，运用ABC（人工智能A、大数据B、云计算C）的新技术，帮助中国480万外贸企业迈入云时代，享受新的时代红利。富通天下云平台（cloud.joinf.com），就是外贸云基础设施，像水电一样，服务惠及每一家长尾外贸企业，而不仅仅只是头部企业。

40年前



展会、杂志

传统时代（摊位数、发行量）

外贸体量 < 100家

20年前



B2B网站

互联网时代（公域流量）

外贸体量 > 10万家

今天



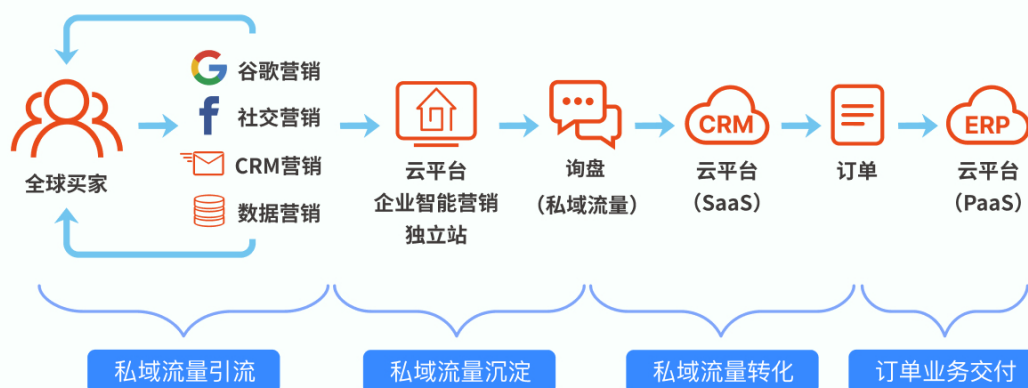
云平台

云时代（私域流量）

外贸体量 > 480万家

Google全案集成营销，就是基于富通天下云平台，分4步全链路闭环，为每家外贸企业打造私域流量；摒弃在B2B网站里拼排名比价格、打广告消耗战的瓶颈模式，真正做到可持续发展的全球客户和市场开发，实现“人人丰衣足食”的进化模式。

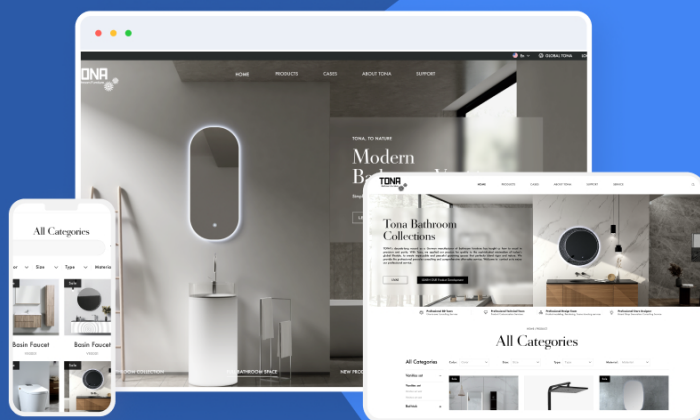
富通天下全景呈现云时代外贸



Step1 打造外贸智能营销独立站

今天的外贸企业，可以说100%都有自己的官网，但基本都是静态、单向、封闭的信息发布型网站，真正实现了外贸智能营销型独立站的，不到1%。

Google全案集成营销的第一步，就是要让每家企业零门槛快速拥有，具备行业全球主流营销风格、配置数字化营销全要素的独立站。



富通天下云平台独立站，“自适应”跨屏示例

打造中国外贸行业的“Shopify”

富通天下智能营销独立站3.0，对标Shopify*，创新打造外贸ToB领域引导式DIY魔法编辑器，在建站效率、样式自由度、动态交互体验等多维度，表现更优异，处全球领先。

基于魔法编辑器的站点构建平台，在实时追踪全球行业主流营销风格的同时，融合3000多项目的新颖、高频、独特的前沿应用，使得高效可控的“系统建站”效果远远胜于传统“人工定制站”成为现实。

美国独立IP部署，
提高Google收录率



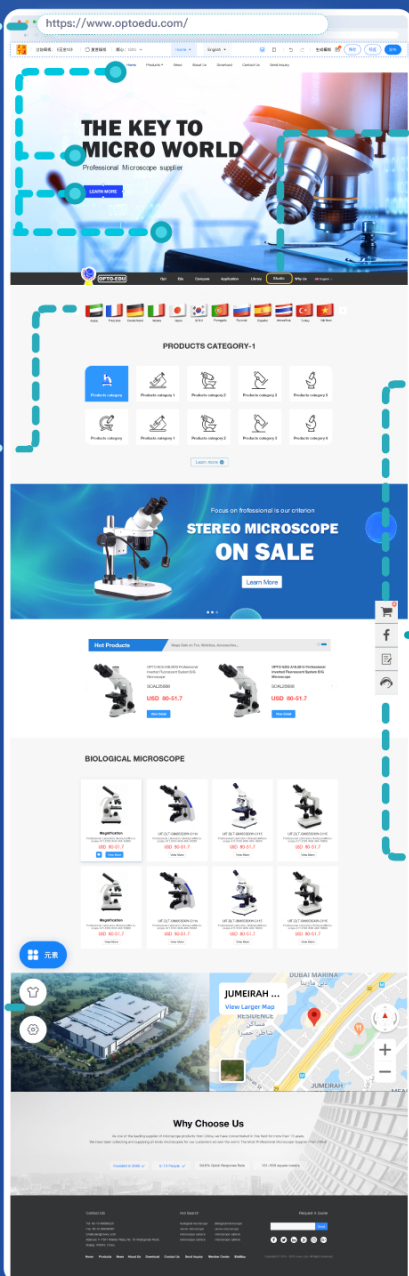
可视化编辑，点击
即可增减图文、按
钮和栏位，位置自
由拖拽



一键配置48个独立、
可编辑的多语种站，
自适应访客者母语



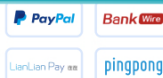
VR、视频、地图等
55种组件随心选



私域流量直播间



集成在线支付



一键分享社媒互动



在线客服互动



扫码观看全案
客户分享视频

* Shopify 全球独立站建站龙头，
美股上市，市值440亿美元。

富通天下智能营销独立站，对访客的画像分析多达16种维度，通过全方位营销效果的深入评估，引导用户制定更精准、高效的流量战略和广告策略。

访客流量统计



流量来源渠道分析



活跃用户趋势



访客画像分析



访客行为轨迹追踪



Step2

独立站 SEO 优化与自然引流

富通天下创新打造SEO优化系统，告别低效的人工优化环境，规避林林总总的优化陷阱。

专业的外贸独立站，必需具备规范的网站结构、完善的网页内容、合理的关键词布局、友好的用户体验。这些工作的可持续开展，是获得谷歌搜索引擎收录排名，以及免费自然流量的基石保证。以往市场上的第三方服务商，依赖所谓经验，大量靠低效的人工操作。

富通天下云平台独立站，将通用优化技术和专业操作，完全融合于建站各环节，大量的自动化应用得以实现。同时，杜绝了将人工SEO过度包装、作弊造假、高价夸大服务的行业乱象。真正做到“不求人”，人人都是优化大师！

SEO 三大优化陷阱

陷阱1：胡乱收费

利用谷歌代理服务商的身份便利，巧立名目收取开户费、代理费等各项服务费用。



陷阱2：虚假承诺

将竞争度低、无搜索量的长尾关键词排名，作为优化服务包装销售，滥竽充数。



陷阱3：违规作弊

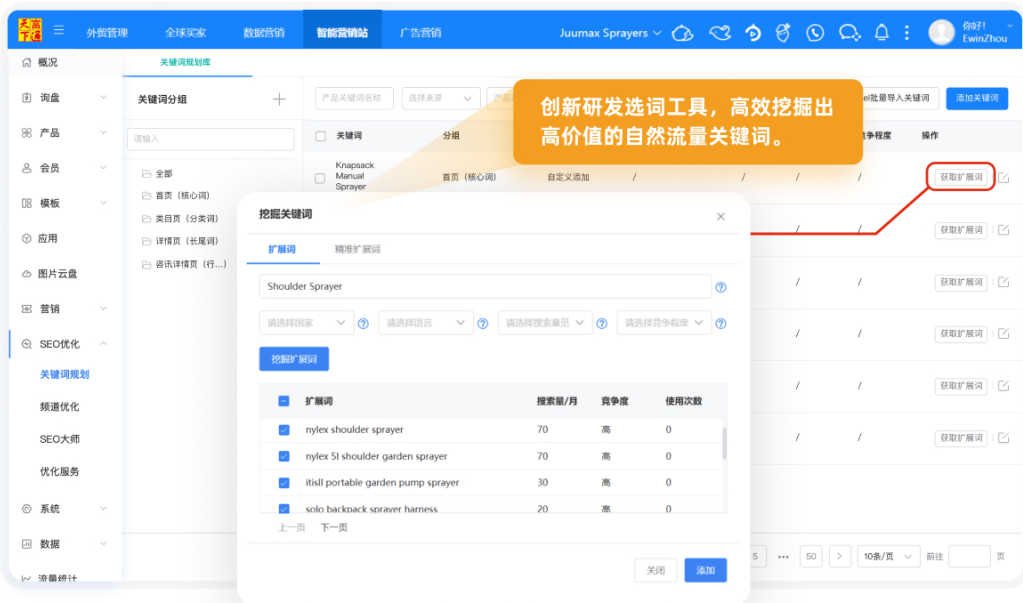
为提升网站排名，急功近利，不顾被谷歌封站风险，违规作弊（非法外链、堆砌关键词等）。



富通天下云平台独立站打造的SEO优化大师系统，在网站结构、内容，关键词选取、布局、检测、评分等环节，做到了专业化、流程化、智能化；富通天下帮助480万外贸企业，借助云平台让每家外贸企业都能快速建立SEO优化机制，达成SEO优化结果。

SEO 优化大师

SEO 关键词智能选取



SEO 关键词分类布局



SEO 关键词密度检测

The screenshot shows the '智能营销站' (Smart Marketing Station) interface for editing a product page titled 'Trolley Sprayer'. The left sidebar contains navigation options like '概况', '询盘', '产品', '会员', and '模板'. The main content area displays a rich text editor with a table of product specifications. A green callout box highlights the automatic keyword density calculation feature.

自动计算关键词密度，有效避免由于过度优化而被Google认为作弊！

Model:	3WZ-S364 trolley power sprayer
Matched power:	G160F
Power:	3.1kw
Discharging volume:	163CC
Pump:	Triplex plunger pump for trolley sprayer
Engine speed:	3600r/min
Plunger dia one stroke:	30*20mm
Pressure:	2.0-3.5Mpa
Rated flow:	29-34L/min

SEO 全站自动评分

The screenshot shows the 'SEO大师' (SEO Master) interface, which provides a comprehensive overview of the website's SEO performance. A large green circle displays the overall score of 3360. A green callout box highlights the '自动评分' (Automatic Scoring) feature. A blue callout box indicates that there are 56 items for evaluation. The interface also shows a list of optimization suggestions and a summary of key issues.

自动评分

评分项目多达56项

网站收录优化建议

68 个关键问题

629 个警告问题

500 个提示问题

低分项，一键跳转优化

Step3

独立站 SEM 策略与投放引流

谷歌付费广告是最直接、最快速的获取流量的方式。但因为缺乏行业专有的投放系统，以往外贸ToB广告投放过程中，关键词选取的试错成本非常高；无效的广告展示点击，无法及时双向反馈给谷歌。

“布谷鸟”是富通天下与谷歌中国，历时二年，采用“专家+行家”模式，特定针对中国外贸行业开发的广告智投系统。它创新性融合富通天下云平台营销大数据模型，提升关键词精准度；利用独立站访客代码追踪和CRM业务场景管理，API对接谷歌后台系统，不断通过画像学习，优化广告展示，提升投放效能。



布谷鸟上线中国

外贸出海 Google 广告智投系统

富通天下与传统服务商现状对比

维度	富通天下	网络营销公司	广告代理商
Google 服务	SEO + SEM, 最佳组合	基本以 SEO 为主	基本以 SEM 为主
经营模式	直营	多为代理	多为代理
服务模式	纯线下、本地化、零距离服务	代理模式, 售后难保证	代理模式, 售后难保证
服务收费	自助投放, 无中间费用	看客随意报价	收取高达 20% 以上服务费、代理费等
广告智投系统	与谷歌中国共创, 布谷鸟广告智投系统	无	简单对接广告投放数据
外贸 CRM 管理	20年外贸 CRM 软件开发经验	基础的档案管理	基础的档案管理
外贸 ERP 管理	20年外贸 ERP 软件开发经验	无	无



客户案例分享
扫码观看广告

让产品推广“井井有条”

传统方式投广告时，缺少产品的总体规划，没有好的投放计划导致广告资源无法有效分配，最终消耗大量的时间和金钱。

让推广思路更清晰

以产品为中心去制定投放策略

同产品可同时规划多种广告策略





广告关键词智能挖掘

布谷鸟在关键词挖掘阶段，针对产品特征词、ToB业务特性词两大方向上做了区分，让广告受众更明确，流量更精准。

产品词 To B限定词

产品特征词 ToB业务特性词

ToB业务特性词，让受众更明确
产品特征词，让流量更精准



广告语自动撰写

布谷鸟通过大量广告案例的自我学习，在保证关键词相关性基础上，协助用户自动撰写营销用语，确保每条广告评级达“良好”以上。

标题包含关键词，提高相关性

营销性词语，让广告更独特



布谷鸟 广告研判预警

传统人工投放Google广告，通常遇到这两种状况时，很难及时发现并止损：1. 关键词有点击，但网站跳出率高；2. 关键词点击量大，但询盘转化少。布谷鸟的自动触发预警机制，有效解决了问题，避免了广告损失。

外贸市场 全球买家 数据营销 智能营销站 广告营销 搜索

布谷鸟 Google 营销系统

布谷鸟营销 >

市场分析

任务管理

广告管理

研判预警

有搜索无展示

有展示无转化

投放市场预警

数据报表

我的账号

广告预警 关联广告: 2 相关预警: 10

关键词预警 预警条件: 发布7天后无展示关键词

您的以下广告组中，有启用中的广告却无展示 查看关键词详细

根据广告系列查询 请输入或选择广告系列名称

根据广告组查询 请输入或选择广告组名称

关键词	归属广告	归属广告系列	影响广告数量	质量得分	官方平均月搜索量	官方竞争程度	预警原因及操作	产生预警时间
Karpi Aestu	Gibby Parli	Siri Jakobson	2	4	3200	高	关联词已预警: 关键词点击 > 30次且跳出率 > 85.0%	2022-03-31 20:30
Qiu Xun	Xu Jianhong	Faris Amie	1	3	1600	中	出价: 低于合理区间 - 可能争取更多点击 - 最高出价 ¥3.15	2022-03-31 20:30
Berni Pfefferberg	Alexandre Paine	Fanash Hashemi	3	4	3200	低	出价: 低于合理区间 - 人工出价 ¥5.00	2022-03-31 20:30
Izumi Katayoshi	Leanne Simpson	Chigusa Kisa	2	4	3900	低	关联词点击: 低于平均水平	2022-03-31 20:30
Fyodor Dyuzhenkov	Tsutsui Ichika	Aulish Asharful	1	3	800	中	广告相关: 低于平均水平	2022-03-31 20:30
Jamett Cowsey	Lizabel Boernke	Huo Shu	2	3	400	中	着陆页质量: 低于平均水平	2022-03-31 20:30
Kay Tuleben	Chikano Chima	Vivrant Luggers	1	1	400	低	产生展示量72小时内, 点击率低于3%	2022-03-31 20:30
Mohsen Salehi	Ashay Latif	Simon Kowid	2	3	400	低	点击大于100次, 转化率低于1% 直接警告	2022-03-31 20:30
Winy Rennie	Abbie Wilson	Nemko Luketi	1	1	400	低	关联词已预警 (原因: 点击大于100次, 无转化)	2022-03-31 20:30
Adam Denisov	Usha Oliver		1			8		

共30条 < 1 2 3 4 5 ... 50 > 10条/页 前往 页

重新设置预警、开启关键词

关键词点击 > 30 关键词跳出率 > 85 %

☐ 修改广告、重置预警、开启关键词

☐ 移除此关键词

取消 保存

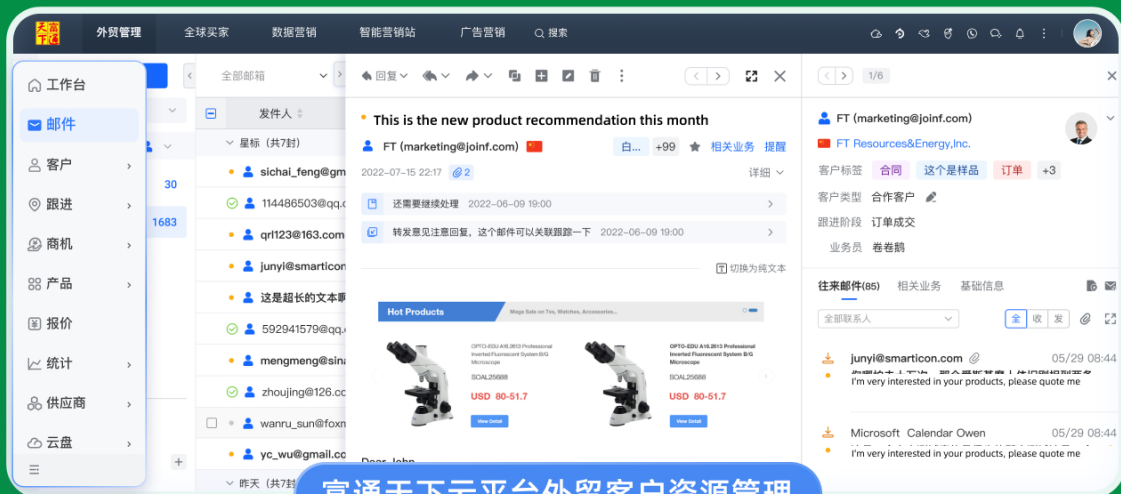
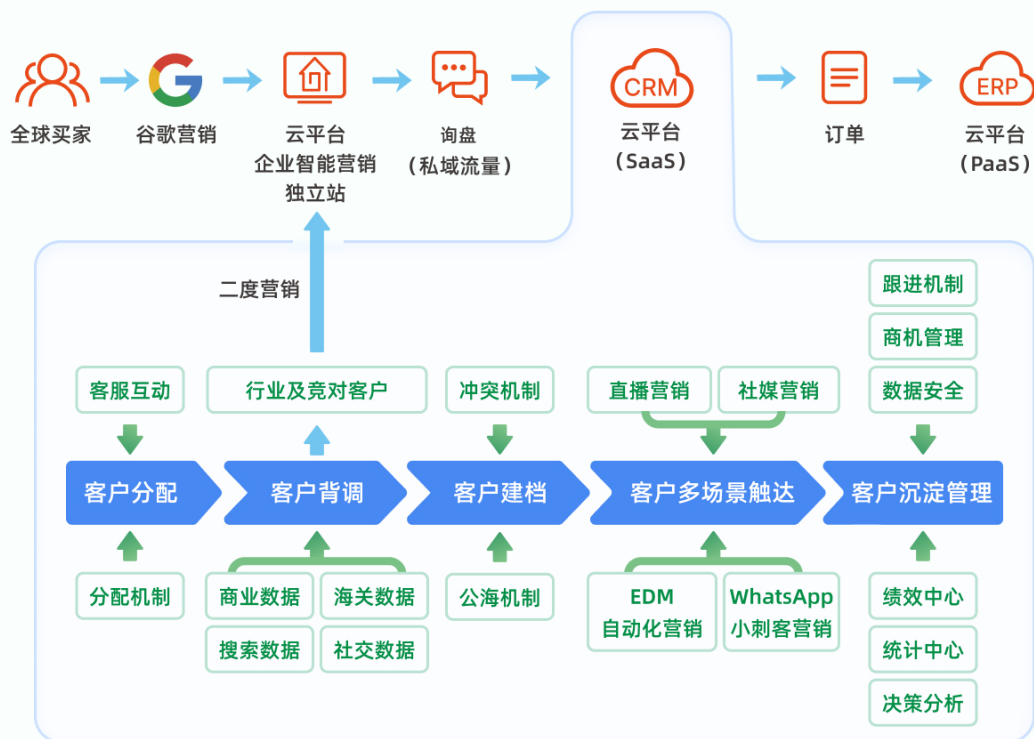
预警设置

查看详细

Step4 客户资源 CRM 转化沉淀

来自独立站的询盘和商机，能快速下订单的比例，通常在3~5%，95%以上的潜在客户需要做销售跟进和业务转化，因此，CRM 客户资源管理是必不可少的。富通天下有20年外贸软件开发和实施经验，云平台专业化、流程化的运营和系统集成，极大提升了私域流量的订单转化率。

富通天下 CRM 转化机制与管理流程



富通天下云平台外贸客户资源管理

客户询盘分配与分类建档

富通天下云平台配套提供高效的CRM客户管理，支持多种询盘分配机制，配套防冲突预警，结合客户分类机制，有效制定客户全生命周期策略，实现多层级跟进不同类型客户。



扫码观看客户转化
案例分享



询盘智能分配

防冲突判断，避免内部竞争



公海机制，有效盘活公司资源

客户生命周期动态记录

客户背调

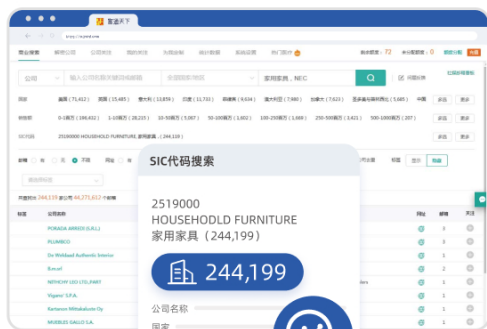
富通天下云平台汇聚商业、海关、搜索、社交四大亿级数据源，针对买家进行深入的背景调查，并通过AI社媒邮箱挖掘、采购数据深度分析工具等，更全面挖掘买家的组织架构与商业信息。

3亿
商业数据

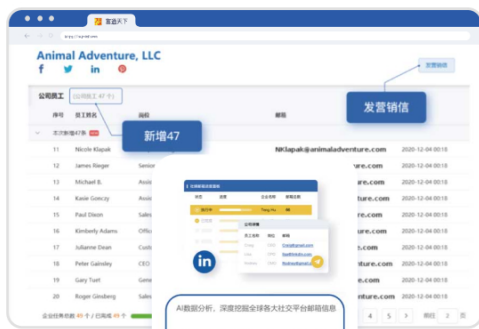
8亿
搜索数据

15亿
海关数据

30亿
社交数据



9大维度精准显示
行业全球买家信息



AI社媒邮箱挖掘
买家联系更精准

二度营销

针对广告询盘客户背调过程中，多渠道获得的潜在客户和商机，可以引流到独立站，开展“二度营销”。如：根据客户所属的行业SIC编码，获取的全球海量买家；通过客户的海关数据，关联到的竞争对手；利用客户地理位置，在云平台小刺客Google地图搜索功能里，开发的“附近的买家”等等。



客户多场景触达

EDM自动化营销

富通天下云平台独创的“靶向筛选”技术，将独立站的私域访客流量与标记性EDM相关联，形成高效的“靶向筛选”机制，大量激活沉睡客户。

独创的“靶向筛选”技术 + 智能CRM = 高效挖掘沉睡客户



扫码观看触达
案例分享

访客流量统计

4100

实发数

3178

送达率 78%

287

打开数 7%

81

点击数 2%

38

访问数 2%



标记性EDM营销

实时追踪获取买家阅读邮件、网站到访等行为

营销效果实时跟踪



自动化营销

自动触发客户开发、新品发布等营销行动，解放繁重人力

WhatsApp小刺客营销

富通天下云平台集成了WhatsApp自动营销技术，无需添加好友，即可对刚产生的私域询盘进行WhatsApp批量群发触达。

特别，小刺客还可以通过设定关键词，全网搜索抓取相关WhatsApp账号。

WhatsApp官方群发

WhatsApp客户唤醒

WhatsApp数据搜索

数据搜索结果，共搜索到 2873 个WhatsApp账号

WhatsApp账号	来源网址
441865594721	http://www.linkedin.com/exoticgrower0/
447452245788	http://www.linkedin.com/exoticgrower0/
447508090275	http://www.linkedin.com/exoticgrower0/
447727735394	http://www.linkedin.com/exoticgrower0/

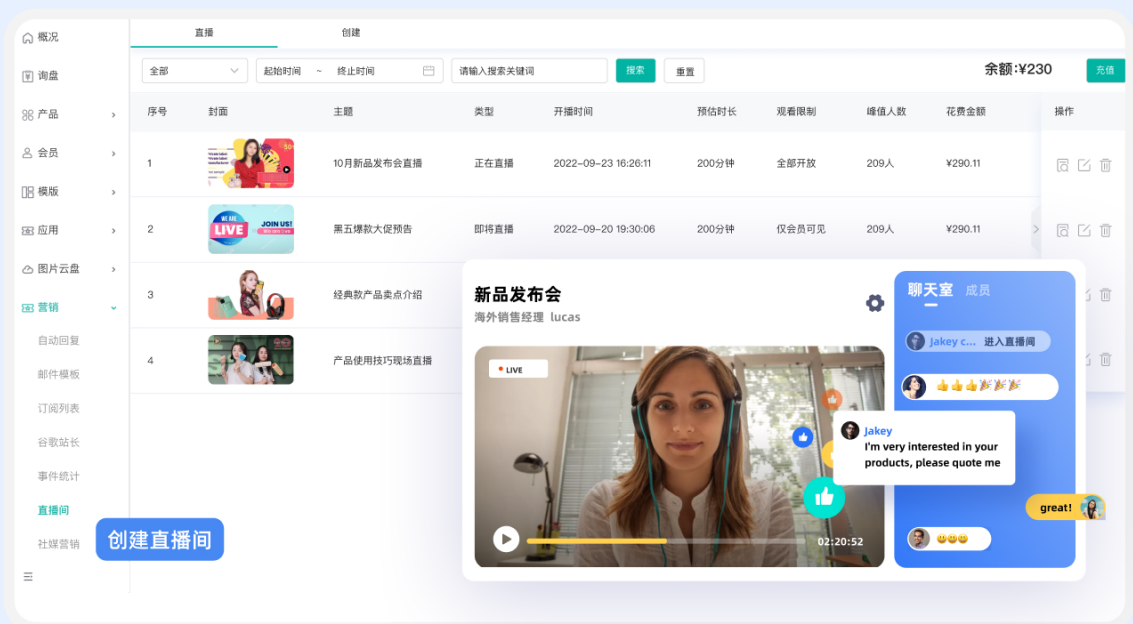
社媒营销

富通天下集成研发了社媒分享素材中心，一键将产品营销素材分享至 Facebook、Twitter、Linkedin、Instagram 等主流社媒，同时集中管理全公司的多社交账号，同步记录与买家的所有交流互动。通过社媒运营矩阵，进一步拓展销售商机。



直播营销

直播已成为数字移动互联网趋势下，外贸新品发布、客情维护等营销的重要途径，疫情下显得尤为突出。相较于公域场景下的自有客户流失风险，富通天下云平台为外贸搭建的是私域流量直播间：支持预告、推流、回放等多种功能，有效提高私域流量运营转化。



数字化团队和商机管理 提高询盘转化率

富通天下云平台从订阅化的工作台、目标化的商机管理，再到团队化的绩效管理，有效盘活企业客户资源池，大幅提升业务团队赢单效率，真正实现私域流量转化。



工作台个性订阅



数据统计报表



商机流程看板



绩效管理

全案执行与成功达成

富通天下在全国设了40多个区域运营中心，共配有600多位客户成功服务经理，配合云技术研发中心200多位技术专家支持，提供纯线下、本地化、零距离的全案执行。

上万家优秀出口企业，与富通天下携手同行，积极拥抱云时代的外贸进化



精湛的技术保障了客户的成功，热忱的服务赢得了客户的赞誉



Google全案营销执行标准化的运营服务流程 全案进度、执行日志和成功达成，完全与全案客户可视化协同

富通天下云平台中央业务运营管理平台

公司论坛 | 在线客服 | Aimee, 下午好!

运营中心

待计划

执行中

未续费

谷歌用户查询

运营管理中心

客户名称

成功专员

清空

清空

项目编号	客户名称	建档时间	建档人	成功专员	开始执行计划时间	操作
C8	富通天下	2022-10-08 09:55	joinf	成功专员	2022-10-14	更新进度

填写进度

1

计划

提交网站备案，并安装安全证书

计划完成时间

2022-10-14 下午

备注

准备工作

已完成 无名-- (2022-10-15)

日志

2

计划

完成SEO关键词筛选100个

计划完成时间

2022-10-14 下午

备注

准备工作

已完成 无名-- (2022-10-15)

日志

3

计划

完成50个产品详情页TDK布局

计划完成时间

2022-10-14 下午

备注

准备工作

已完成 无名-- (2022-10-15)

日志

行业领先的运营管理平台，让客户感知售后服务

67%

取消

结束任务

技术驱动贸易变革 创新开启时代红利

富通天下成立20周年来，始终坚守“用富通天下、做天下生意”的公司使命。在今天外贸跨境云时代的趋势下，帮助每一家企业打造数字化的生存能力（数字化营销+数字化管理）显得尤为紧迫。作为行业的先行者和领导者，富通天下必不辱使命，砥砺前行！



富通天下（杭州）云技术研发中心，3000平米，300人团队规模



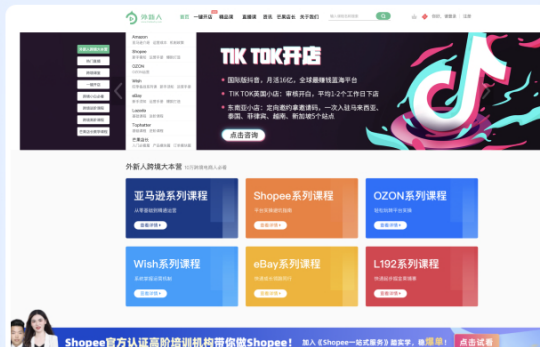
每年举办数百场研讨会、培训会，与外贸人面对面分享交流



与各领域权威知名企业，积极开展“专家+行家”模式的业务开发和项目合作



富通天下在服务480万外贸企业的同时，针对跨境电商的蓬勃发展，还提供芒果店长（www.mangoerp.com）跨境电商运营ERP，外新人（www.tradewhy.com）跨境电商在线教育平台产品与服务。





富通天下

中国外贸管理软件供应商、
中国外贸营销管理SaaS服务商，
行业的先行者和领导者！
2002年创立伊始，
确立公司使命：
用富通天下，做天下生意！

20年来，
服务了超过5万家中国外贸企业，
改变了120万外贸人的工作方式！
今天，站在云时代创新贸易的新起点，
为中国480万中小外贸企业，
聚力打造云基础设施！

与富通天下同行，财富通天下！



富通天下总部

地址:宁波市高新区研发园1期2幢13层

电话: 0574-87123199

传真: 0574-83860692

邮编: 315000

邮箱: marketing@joinf.com

全国密布运营中心，成功服务零距离

☎ 全国服务热线 **400-881-6668**



官网



公众号



云平台